



# Instagram Verkaufsstrategie

(Aktives Anschreiben, potentieller Kunden), Ziel neue Leads (Kunden) zu generieren und Kontakt herstellen.

## Deine Arbeitsschritte:

1. Suche dir eine bekannte Fußball Instagram Seiten raus, auf der sich ambitionierte Fußballer herumtreiben
2. Gehe auf den Reiter "Abonnenten"
3. Suche dir passende oder mögliche "Kunden", "Spieler" heraus
4. Kontaktiere sie per Direct Message (**Am besten per Sprachmemo**, ansonsten Chat), entweder von deinem Profil oder vom MO5ES Profil

## Wie sprichst du oder schreibst du sie an?

1. Hey hier ist der Simon, ich habe gerade gesehen, du spielst auch Fußball und spielst beim Verein XY ?(Wenn Verein in der Bio? Wenn du Lust hast, lass uns mal austauschen?:)
2. **Baue jetzt ein Gespräch auf (ganz locker noch keine Anspielung auf Verkauf oder MO5ES)**
  - Welche Position spielst du?
  - Ich hab mich damals extrem schwer getan bei Schnelligkeit, Selbstbewusstsein, Technik wie gehts dir da dabei?
  - Wie hältst du dich aktuell in der Phase fit?
  - Ich bin aktuell Profi XY hat mir damals extrem geholfen..

## Phase 2:

1. Wenn du merkst es ist ein wenig Vertrauen da, Überleitung auf Zoom Call
2. **"Hey hast du mal Lust dass wir uns auf Zoom zusammenschalten, dort kann ich dir mal zeigen wie ich mich aktuell fit halte und ich kann dir dort auch meine besten 3 Tipps geben, die mir sehr geholfen haben"**

## Phase 3:

1. Zoom Gespräch, baue Vertrauen auf und gebe ihm Tipps und lerne ihn/Sie besser kennen
2. Erzähle jetzt ein wenig von MO5ES und was wir machen, wenn Interesse da ist sag ihm "Hey wenn du da mehr erfahren möchtest und wir schauen können ob du für unser Coaching geeignet bist und ob MO5ES dich auch trainieren und weiterhelfen



möchte, dann gib mir deine Nummer und “Talentscout” Sebastian wird sich bei dir telefonisch melden und wird mit dir persönlich sprechen”

**Wie viele Spieler sollst du kontaktieren?**

- Blocke dir jeden Tag 1-2 Stunden, in der du Spieler aktiv suchst und ansprichst (Ziel 50-100 pro Tag)
- Ziel und Zweck des ganzen: Der Dezember ist meist ein Monat, in der die Kunden bequem werden (Anfragen gehen ein wenig nach unten)
- Diese Methode ermöglicht uns grade auf Instagram den ein oder anderen Kunden für uns dennoch zu gewinnen
- **Wichtig:** Du wirst nicht jeden bekommen und auch nicht von jedem eine Antwort bekommen, lass dich davon nicht entmutigen (1 von 100)